

Professionelle Betreuung und Erfahrung



*Mag. Alfred Ackerl ist
Geschäftsführer von
Eurofokus Management
Consulting*

Welcher Ist-Situation stehen Mittelbetriebe heute in Sachen Betriebsübergabe gegenüber?

Zurzeit werden schätzungsweise 30 bis 40 Prozent der Unternehmen innerhalb des Familienverbandes an einen internen Manager übergeben. Unternehmensverkauf ist oftmals eine einmalige Entscheidung (im Schnitt alle 20 bis 25 Jahre). Dabei sind Expansion, Werterhaltung und Kontinuität Begriffe, deren Wichtigkeit immer mehr erkannt wird. Das ist unsere Fokussierung. Der Mensch ist dabei DER wichtige Faktor.

Was ist für die Umsetzung wichtig, und wie begleiten Sie Ihren Klienten?

Dazu gehören vom Entschluss, zu verkaufen – Konzeptionierung der Verkaufsstrategie, Kontaktaufnahme zu möglichen Verkaufsinteressenten, Erstellung von Präsentationsunterlagen, Beachtung der steuerlichen und rechtlichen Aspekte –, Verkaufsvarianten, Verhandlungsführung, Moderation bis hin zur Vertragserstellung und Unterschrift beim Notar. Eurofokus gewährleistet und sichert die vertrauliche Behandlung der Informationen durch die professionelle Vorgangsweise. Innerhalb des Projektmanagements ist eine Dokumentation über das Unternehmen die Basis. Sie erhöht im Regelfall den Verkaufserlös. Eurofokus berät und unterstützt bei der Wahl des geeigneten Bewertungsverfahrens und der Kaufpreisfindung, Eurofokus begleitet den Unternehmer in allen Phasen des Verkaufsprozesses.

Betriebswirtschaft, Recht und Steuern sind wichtige fachliche Teilaspekte, entscheidend sind jedoch die persönlichen und sachlichen Interessen unserer Klienten.

Inwiefern hilft Ihre Unabhängigkeit von Banken und Instituten dabei, dem Klienten gegenüber einen konfliktfreien Stand zu bewahren? Wie arbeitet Ihr Team, um diese individuellen Voraussetzungen professionell und erfolgsorientiert zu erfüllen?

Unsere Aufgabe erfordert Fachwissen und den vollen Einsatz aller am Prozess Beteiligten. Unsere Mitarbeiter kommen aus der Praxis (aus leitenden Positionen), aus Unternehmen im Wettbewerb und haben Unternehmermentalität. Sie besitzen langjährige Erfahrung, von der unsere Klienten absolut profitieren. Es wird mit dem Klienten innerhalb eines kleinen Kreises von beteiligten Personen in vertrauensvoller Zusammenarbeit die richtige Vorgangsweise entwickelt.

Nur durch fachlich erfahrene Beratung erreichen Sie Erfolg, Kontinuität und eine angemessene Gegenleistung für Ihr Unternehmen.

Eurofokus Management Consulting

Telefon: +43/22 31/647 09-0
office@eurofokus.at
www.eurofokus.at